



Seminare - Trainings - Workshops für die Getränkebranche

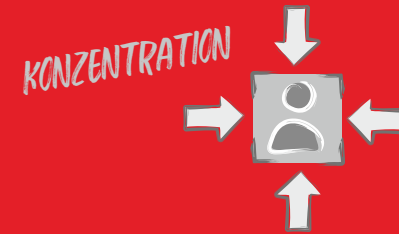
POWER WORKSHOP JAHRESGESPRÄCHE THEMENÜBERBUCK

Professionelle Vorbereitung von Jahresgesprächen

- Zielsetzung, Inhalt und Regeln eines Jahresgesprächs verstehen
- Methoden und Tools für eine professionelle Vorbereitung
- Definition einer Strategie für das Jahresgespräch
- Definition eines Verhandlungskorridors
- Taktische Vorbereitung: Inhaltsebene – Prozessebene – Persönliche Ebene

Professionelle Verhandlung im Jahresgespräch

- Wie reagiere ich auf die Forderungen
- Aufbau einer erfolgreichen (Gegen-)Argumentation
- Umgang mit Gegenargumenten - Abbau von Einwänden, Erkennen und Auflösen von Vorwänden
- Umsetzung von Strategie und Taktik in der Verhandlung
- Zugeständnisse und Kompromisse: Wann – Wie – Welche
- Taktiken und Tricks des Verhandlungspartners: Kennen – Erkennen – Reagieren
- Agieren und Handlungsalternativen in festgefahrenen Situationen



POWER WORKSHOP JAHRESGESPRÄCHE

Ein-Tages-Workshop mit Vorabend
Exklusiv für Mitarbeiter in der Getränkebranche

**Kick-Off
Vorabend
17.00 Uhr**
Dialog mit einem
Einkaufs-Profi aus
dem Handel



ZIELERREICHUNG



ERFOLG

DIE ZIELGRUPPE:

- Key Account Manager
- Verkaufsleiter mit Kundenverantwortung
- Inhaber oder Geschäftsführer, die selbst Jahresgespräche mit dem Handel führen
- Mitarbeiter im Innendienst, die an der Vorbereitung von Jahresgesprächen beteiligt sind



DER TRAINER:

Jochen Etter war selbst 15 Jahre in der Getränkebranche tätig. Er verfügt über operative wie auch Führungserfahrung in allen Bereichen des Vertriebs bis hin zum General Manager und alleinvertretungsberechtigten Geschäftsführer der deutschen Tochter von Heineken, eines der weltweit größten Unternehmen der Getränkebranche.

Kontakt:

etter@etterundpartner.com, Tel +49 (0)171 703 88 55

TEILNEHMER INVESTITION:

Die Teilnahmegebühr für den eintägigen Power-Workshop mit Vorabend Kick off inkl. Abendessen beträgt:

980 € pro Teilnehmer zzgl. MwSt.

Darin enthalten sind:

- Tagesverpflegung
- Seminarunterlagen
- Teilnehmerurkunde

Die Hotelbuchung und Zahlung der Übernachtung erfolgt durch die Teilnehmer in Eigenregie.

Trainingstermin und -Ort:

Montag/Dienstag 16./17. September 2019, Ilshofen / Crailsheim

Veranstalter:

KONZEPT & SERVICE marketing + eventmanufaktur GmbH
Im Häuslesäcker 8 · 74538 Rosengarten
Telefon +49 (0) 791 47 441 · Fax +49 (0) 791 47 442
www.konzeptservice.info
E-Mail: kontakt@konzeptservice.info

**Kick Off
Vorabend 17.00 Uhr
Jahresgespräche aus Sicht
eines Einkaufs-Profis:**

- Wie bereitet sich der Handel, der Einkäufer auf die Jahresgespräche vor?
- Darstellung und Erläuterung durch einen Einkaufs-Profi
- Sparring und Erfahrungsaustausch



SEMINARBUCHUNG:
Online downloaden unter
[www.konzeptservice.info/
workshops](http://www.konzeptservice.info/workshops)

Die Branchenexperten:

**KONZEPT &
SERVICE**

marketing+eventmanufaktur



**Etter &
Partner**